

# UE602 Sales processes management



## En bref

- > **Langues d'enseignement:** Français
- > **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

## Liste des enseignements

|  |           |
|--|-----------|
| B2B Sales techniques : Negotiations simulations  | 1 crédits |
| Digital marketing & sales                        | 1 crédits |
| CRM and database management                      | 2 crédits |
| Sales team management & intercultural management | 2 crédits |
| Serious game                                     | 2 crédits |
| Conferences, fairs and visits                    | 1 crédits |
| International trade (part 2)                     | 1 crédits |

## Infos pratiques

### Lieux

- > Annecy-le-Vieux (74)

### Campus

- > Annecy / campus d'Annecy-le-Vieux