

# B2B Sales techniques: prospection & negotiations



## En bref

- > **Langues d'enseignement:** Français
- > **Forme d'enseignement :** Cours magistral
- > **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

## Campus

- > Annecy / campus d'Annecy-le-Vieux

## Présentation

### Heures d'enseignement

Sales techniques (part 1) : prospection & negotiations in an international environment - TD	Travaux Dirigés	24h
Sales techniques (part 1) : prospection & negotiations in an international environment - CM	Cours Magistral	12h

## Infos pratiques

### Lieux

- > Annecy-le-Vieux (74)