

Négociier en anglais



En bref

- > **Langues d'enseignement:** Anglais
- > **Méthodes d'enseignement:** En présence
- > **Forme d'enseignement :** Travaux dirigés
- > **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

Présentation

Objectifs

Lors de ce module, les stagiaires seront en mesure de :

- Comprendre et rédiger une annonce immobilière
- Négocier avec un client potentiel, afin d'obtenir un mandat, vendre ou louer un bien
- Faire visiter un bien
- Mener une assemblée générale

Heures d'enseignement

TD	Travaux Dirigés	7h
CM	Cours Magistral	7h

Plan du cours

Séquence 1 : Prospection / expertise : le mandat

Séquence 2 : Vendre un bien ancien et signer un compromis

Séquence 3 : Mise en location d'un bien immobilier : la gestion locative

Compétences visées

En anglais, savoir :

- Comprendre et rédiger une annonce immobilière
 - Négocier avec un client potentiel, afin d'obtenir un mandat, vendre ou louer un bien
 - Faire visiter un bien
 - Mener une assemblée générale
-

Bibliographie

Berland-Delépine, Serge, *La Grammaire anglaise de l'Etudiant*, Paris : Ophrys, 2014.

Hansberger, Frank Olivier, *Petit Manuel pour négocier en anglais*, Paris : Larousse, 2014.

Perrin, Isabelle, *L'anglais de l'Immobilier*, Quetigny : Studyrama, 2011.

Infos pratiques

Lieux

➤ Annecy-le-Vieux (74)